

WissIntra[®]

Vertriebspartner-Programm

Eine Partnerschaft die sich auszahlt



Was ist die Basis einer guten Partnerschaft?

Vertrauen



Gemeinsam. Erfolgreich. Wachsen.

Intelligentes, normgerechtes Informationsmanagement ist eine der großen unternehmerischen Herausforderungen. Mit unserem WissIntra Business Information Framework bieten Sie Ihren Kunden eine flexible Softwarelösung, um eine multifunktionale, zentrale Informations- und Wissensbasis aufzubauen. Gemeinsam mit Ihrem Netzwerk und unserer etablierten Software erschließen wir neue Wachstumspotentiale.

WissIntra NG, die modulare Software Suite für integriertes Management, kommt aus gutem Hause: Die k+k information services GmbH aus Stuttgart-Fellbach gehört seit mehr als 20 Jahren zu den führenden Experten im Informations- und Datenmanagement. Namhafte Unternehmen und Institutionen, wie die Daimler AG und die Deutsche Gesellschaft für Qualität (DGQ), verlassen sich auf unsere Produkte und Dienstleistungen.

Einsatz, der sich lohnt: die k+k WissIntra-Vertriebspartnerschaft.

- + Profitabilität steigern! Erschließen Sie neue Einnahmequellen und generieren Sie Zusatzumsätze durch ein attraktives Vergütungsmodell
- + Kompetenz ausbauen! Erweitern Sie Ihr Angebot bei Bestandskunden
- + Kooperation nutzen! Qualifizierte Unterstützung direkt durch den Hersteller

Vertrauen und **Kontinuität** sind essentielle **Werte** unserer Partnerschaft mit Ihnen. Wir stehen Ihnen jederzeit mit Rat und Tat zur Seite.

Was macht eine Software erfolgreich?

Begeisterte Anwender



Unsere Anwender über WissIntra

Unabhängige Einzelmodule im perfekten Zusammenspiel

„Das Zusammenspiel der Module in WissIntra NG ist top. Wir verknüpfen alle relevanten Anweisungen und Dokumente mit den entsprechenden Prozessen. Keine Maßnahme wird mehr vergessen und regelmäßige Reports aus WissIntra NG machen den Überblick perfekt.“

Roland Klug, Qualitätsmanagement, **Daikin Refrigerants Europe GmbH**

Anwenderfreundlich trotz komplexer Technologie

„Trotz der flexiblen Möglichkeiten komplexe Themen abzubilden, schätze ich die Einfachheit und Nutzerfreundlichkeit von WissIntra NG sehr. Auch ohne Studieren des Handbuchs erschließen sich mir die Funktionen von selbst. Man kann schnell und produktiv mit der Software arbeiten und die Akzeptanz bei den Mitarbeitern ist hoch.“

Christoph Pauli, Teamleiter ECM, **Inselgruppe AG**

Strukturierte Abläufe und schneller Informationszugang

„WissIntra erleichtert unseren Weg zur ISO-Zertifizierung, schafft einen schnellen Zugang zu Informationen und verbessert die Strukturierung von Abläufen erheblich.“

Christoph Rosenschild, Geschäftsführung, **Rezidor Shared Services Center Deutschland GmbH**

Wie ist die Antwort auf immer komplexere Anforderungen?

Einfach



Qualitätsmanagement mit WissIntra umsetzen, steuern & weiterdenken!

Für klare Wettbewerbsvorteile und eine stabile Unternehmensentwicklung ist ein prozessorientiertes Qualitätsmanagement Pflicht. WissIntra brilliert als integriertes Managementsystem mit einer anwenderfreundlichen Komplettlösung für die Prozessdokumentation und -optimierung. Darüber hinaus gestaltet sich das Informationsmanagement transparenter und effektiver. Wertvolles Wissen wird zum aktiven Gestalten des Wandels genutzt. Unternehmen sichern dadurch ihren profitablen Unternehmenserfolg.

Eine Software → viele Vorteile

- + Branchenunabhängig einsetzen
- + Plattformunabhängig anwenden
- + Standortübergreifend arbeiten
- + Bis zu 240 Sprachen auswählen
- + Mit unabhängigen Einzelmodulen überzeugen
- + DIN ISO regelwerkskonforme Prozessdarstellung plus Dokumentation mit Freigaberecht nutzen
- + Automatisches Maßnahmenmanagement einsetzen
- + Einfache und gezielte Funktionen zur Durchführung von Audits und Vorbereitung von Zertifizierungen anwenden
- + Komfortabel Prozesse direkt mit Regelwerken verknüpfen
- + Risiken abbilden (u.a. mit der Turtle-Analyse)
- + Normgerechtes elektronisches Handbuch allen Mitarbeitern zur Verfügung stellen

Typische Einsatzgebiete von WissIntra

- + Implementierung eines prozessorientierten, integrierten Managementsystems
- + Qualitätsmanagement // Total Quality Management (TQM)
- + Prozessmanagement- und Dokumentenmanagement // Steuerung des KVP
- + Auditmanagement und Maßnahmenmanagement
- + Risikomanagement

Wie steigern wir Ihre Wirtschaftlichkeit?

Mit Unterstützung in allen Bereichen



Das Rundum-Service-Paket

Das Herzstück des WissIntra Vertriebspartner-Programms bildet ein vielversprechendes Vergütungsmodell. Abgerundet wird unser Angebot durch eine Reihe unterschiedlicher marketing- und vertriebsunterstützender Leistungen, die Sie bei der Vermarktung von WissIntra nachhaltig unterstützen.

Marketingunterstützung

- + Bereitstellung von Informationsmaterialien und Produkt-Flyern
- + WissIntra Standard-Powerpoint-Präsentationen
- + Nutzung des WissIntra-Produktlogos
- + Referenzprofile und Anwenderberichte von WissIntra-Kunden
- + Organisation von Referenzbesuchen bei WissIntra-Kunden aus unterschiedlichen Branchen
- + Kooperationsmarketing: Konzeption und Realisierung gemeinsamer Werbeaktionen (auf Anfrage)

Vertriebsunterstützung

- + Unentgeltliche Bereitstellung der Software für die interne Darstellung Ihres eigenen Managementsystems
- + Kostenfreie Produkt- bzw. Update-Schulungen
- + Bereitstellung zeitlich und technisch beschränkter Testlizenzen zu Marketing und Demonstrationszwecken mit entsprechenden Hilfsmitteln zur Installation
- + Aktive Lead-Generierung und -Weitergabe durch unseren Vertrieb
- + Preisliste für die interne Verwendung
- + Musterverträge und Angebotsvorlagen
- + Interessentenschutz für potentielle Kunden
- + Know-how Austausch im Partner-Netzwerk

Was ist der Preis Ihres Einsatzes?

Eine aussichtsreiche Belohnung



Aller guten Dinge sind drei: die passenden Partnerstufen für Sie

Ob Auditor, Systemhaus oder Distributor: k+k bietet mit dem **3-stufigen Partner-Model** den passenden Status für Sie.

BASIS

Ideal für freiberufliche Auditoren und Berater

- + Kooperationsvereinbarung
 - + 10% Tipp-Geber-Provision
 - + Leadformular für Interessenten
 - + Provisionsauszahlung nach Zahlungseingang Kunde
-

GOLD

Ideal für kleine bis mittelständische IT-System- oder Beratungshäuser

- + Beratungspartnervertrag
 - + 25% Provision
 - + Eigenständige Akquisition // k+k MA nur bei strategischen Kunden vor Ort
 - + Jahresumsatz-Bonus // Provisionsauszahlung nach Zahlungseingang Kunde
 - + Partnergebühr 500 € (entfällt bei Jahresumsatz von > 5.000 €)
 - + 2 Schulungstermine pro Jahr
-

PREMIUM

Ideal für große IT-Systemhäuser oder Distributoren

- + Beratungspartnervertrag
- + 30% Provision ab 60.000 € Jahresumsatz
- + Eigenständige Akquisition // k+k MA nur bei strategischen Kunden vor Ort
- + Jahresumsatz-Bonus // Provisionsauszahlung nach Zahlungseingang Kunden
- + 2 Schulungstermine pro Jahr
- + Möglichkeit WissIntra Trainer- und Schulungslizenz zu erwerben

WO STARTEN SIE?



Sie haben noch Fragen?

Wir haben die Antworten



Persönliche Betreuung

Für Ihre individuellen Fragen haben wir immer ein offenes Ohr. Unsere Mitarbeiter informieren Sie gerne über weitere Details unseres WissIntra Vertriebspartner-Programms.

Kontakt

Daniela Gudlin
Telefon: 0711 - 57 88 13 - 29
E-Mail: daniela.gudlin@kuk-is.de



k+k information services
wir machen aus daten verwertbares wissen

k+k information services GmbH,
Höhenstraße 16, 70736 Fellbach,
Fon +49 711578813-0, Fax +49 711578813-77,
www.kuk-is.de